

Fra utsetter til utretter

Salgstinget AS, Kongletoppen 1, 2053 Jessheim, post@salgstinget.no, org. 994469649, www.salgstinget.no, tlf: +47 90073900

Mange av oss går ofte rundt med dårlig samvittighet for ting vi burde gjøre, men ikke får gjort. Noen av oss sliter med at vi lover mer enn vi kan holde, som igjen kan føre til at andres tillit til oss svekkes. For andre er tidsklemma stram, og til tross for det kompenserer vi manglende gjennomføringsevne med å tilbringe enda flere ineffektive timer på jobb. Er du lei av å være på hæla? Ønsker du å få mer ut av tiden din? Trenger du et spark bak for å utrette mer? Da kan foredraget fra «Fra utsetter til utretter» være verdt en time av livet av ditt.



Morten Algøy
Folkelig bedriftsutvikler og foredragsholder

I foredraget sette jeg fokus på:

- Særtrekk og konsekvenser hos «utsettere»
- Kjennetegn og gevinster hos «utrettere»
- Mentale aspekter ved gjennomføringsevne
- Luking av tidstyver
- Prioriteringsdisiplin
- «Utretterenes hemmelige våpen»

«Morten utstråler positivitet og engasjement!» ~ Tony Larsen, Eniro

«Meget bra! Morten gir et bra bilde av grunnevnner i et godt lederskap.» ~ Alexander Karlsson, salgssjef, Proff.se

Foredraget er rettet mot enkeltindividet i bedriften og vil være nyttig for de fleste som sliter med stort gap mellom ønsket- og faktisk situasjon hva gjelder evnen til å utrette! I foredraget vil jeg forsterke konsekvensene og ubehaget ved å stadig utsette ting. Jeg vil tydeliggjøre gevinsten ved å få ting gjort! Deltakerne vil få konkrete innspill på hvordan trene opp selvdisiplinen til å bli en utretter. Et av mine mål med foredraget er at deltakerne skal bevisstgjøres i forhold til egen utsetter-adferd og motiveres til å gjøre en positiv endring. Deltakerne vil til slutt få noen konkrete og virkningsfulle verktøy som skal hjelpe dem å gå fra utsetter til utretter.

Morten har 20 års arbeidserfaring som selger, leder, direktør og CEO for en av Nordens største mediebedrifter. I tillegg har han viet de senere årene innenfor Management for Hire, oppstart av bedrifter og det siste året bygget opp en nordisk organisasjon innenfor digitale byråtenester. Mortens nøkkelkvalifikasjoner er ledelse, salg- og markedsstrategi og hvordan skape optimale team. Morten er selvlært, og har med seg en unik erfaringsbasert og praktisk kompetanse inn i problemstillinger. Han bringer ofte med seg en «folkelighet» inn i vanskelige prosesser, og evner å finne tydelige fellesnevner som skal til for å få medarbeidere til å trekke i samme enden av tauet. Morten leies ut som leder eller ledertrener til selskaper som trenger en trygg, engasjert og effektiv leder som vet at prestasjoner handler om å få mennesker til å spille på lag.

Foredraget holdes bedriftsinternt. Du kan lese mer om foredraget på <http://salgstinget.no/fra-utsetter-til-utretter>

Ta kontakt for et uforpliktende samtale - Tlf: 900 73 900, mail: post@salgstinget.no

Ví skaper mot og vilje til å lykkes!

www.salgstinget.no